

Mit Leichtigkeit zum eigenen Toyota.

Finanzierung

Stand: 06/2011/40.000 Artikel-Nr.: 6543031



Ihr Toyota Vertragshändler

Die Finanzierung, die ganz nach Ihren Vorstellungen ist.

Mit einer Finanzierung von Toyota Financial Services entscheiden Sie sich für die leichte Art, einen Toyota zu kaufen, und haben Ihr Ziel klar definiert: Sie möchten Ihren eigenen Toyota fahren. Den Weg dorthin können Sie ganz individuell gestalten, indem Sie mit kleinen Raten weiterhin finanziell flexibel bleiben. Mit der Restschuldversicherung erhalten Sie optional einen wirkungsvollen Schutz.

Gerne macht Ihnen Ihr Toyota Händler ein individuelles Finanzierungsangebot. Weitere Informationen zu Programmen von Toyota Financial Services erhalten Sie über unser Service-Telefon: +49 (0)2234 1021 0*, per E-Mail: tkg.bok@toyota-fs.com, beim Toyota Vertragshändler oder im Internet unter www.toyota-bank.de, www.toyota-versicherungen.de. Alle Angaben entsprechen den zum Zeitpunkt der Drucklegung vorhandenen Kenntnissen. Änderungen sind vorbehalten. * 14 Cent/Minute aus dem deutschen Festnetz.



Finanzierung

toyota-bank.de



So kommen Sie flexibel an Ihren eigenen Toyota.

Die Toyota Finanzierung bietet Ihnen den Vorteil, Ihr Budget über die Vertragslaufzeit passgenau an Ihrer Lebenssituation ausrichten zu können. So steht es Ihnen offen, ob und in welcher Höhe Sie eine Anzahlung oder Schlussrate zahlen möchten. Dabei kann auch Ihr Gebrauchtwagen als Gegenwert für eine Anzahlung eingesetzt werden. Dank eines niedrigen Zinssatzes und konstanter Raten, die genau auf Sie zugeschnitten sind, bleiben Sie finanziell flexibel. So können Sie Ihre Rücklagen schonen.

- Passt sich genau Ihrer Lebenssituation an
- Auch ohne Anzahlung und Schlussrate möglich
- Gebrauchtwagen als Gegenwert für eine Anzahlung einsetzbar
- Fester, niedriger Zinssatz über die gesamte Laufzeit
- Auf Wunsch: Absicherung Ihrer Raten bei Arbeitsunfähigkeit oder Tod (einfacher Abschluss, da keine Gesundheitsprüfung erforderlich)

Vier Möglichkeiten, einen Toyota zu finanzieren:



Umfangreicher Ratenschutz.

Selbst bequem zahlbare monatliche Raten können gegebenenfalls zu einer Belastung werden. Mit der Restschuldversicherung schützen Sie sich und Ihre Familie vor finanziellen Engpässen, z. B. wenn Sie eine Zeit lang nicht arbeiten können. Denn bei Arbeitsunfähigkeit kommt die Restschuldversicherung für Ihre Ratenzahlungen aus dem bestehenden Finanzierungsvertrag auf. Ein verantwortungsvoller Zusatz, der Sie optional vor unvorhersehbaren Risiken schützt und den Lebensstandard Ihrer Familie sichert.

- **Schutz bei Arbeitsunfähigkeit durch Erkrankung oder Unfall**
(Ab der zweiten Rate nach Krankheitseintritt bis zur Genesung, maximal bis Vertragsende werden alle Raten übernommen, ohne Schlussrate)
- **Schutz im Sterbefall**
(Alle noch ausstehenden Raten werden übernommen, ggf. inklusive Schlussrate)

Reduzieren Sie auf einfache Weise die finanzielle Versorgungslücke im Krankheitsfall.

Ab 6 Wochen Arbeitsunfähigkeit erhält ein Arbeitnehmer Krankengeld. Das sind aktuell ca. 70 % des letzten Monatsnettoeinkommens. Beispiel: Bei einem Nettoeinkommen von 2.500 € muss bei Bezug von Krankengeld auf 750 € verzichtet werden.

