

Sie sind auf der Suche nach einer neuen Herausforderung? Sie möchten gerne Verantwortung übernehmen und sich weiterentwickeln? Dann kommen Sie zu uns und gestalten den Wandel!

Als europäisch ausgerichtete Bank eines der größten Automobilherstellers weltweit behaupten wir uns seit über drei Jahrzehnten erfolgreich am deutschen Markt, wachsen kontinuierlich weiter und wandeln uns zum automobilen Dienstleister mit zukunftsweisenden Vertriebskanälen und Produkten, wie Online Finanzierung, Car Sharing oder Auto Abonnements. Den Schlüssel zu diesem Erfolg sehen wir in unserer Unternehmensphilosophie, dem innovativen Potenzial und dem Teamgeist unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Für unsere **Controlling-Abteilung** suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Spezialist (m/w/d) Sales Controlling

Kennziffer: 48-2023-4210

Standort: Köln, hybrides Arbeiten mit Home-Office Anteil

Unbefristete Anstellung



Ihr Aufgabengebiet:

- Bereitstellen von Analysen zur Unterstützung des Managements in allen Fragen des Controllings
- Koordinieren und erstellen des monatlichen Managementreportings & von Deckungsbeitragsrechnungen
- Bereitstellen von Analysen in Bezug auf die Ist-Ergebnisse bzw. Ist-/Planabweichungen
- Analysieren und bewerten von Profitabilitätsrechnungen
- Analysieren des Zielerreichungsgrades von Distrikt- und Regionalleitern

Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium, idealerweise mit Schwerpunkt Controlling / Rechnungswesen
- 3-jährige Berufserfahrung im Controlling/Rechnungswesen
- Sehr gute Kenntnisse von MS-Office (insbesondere Excel)
- Gute Kenntnisse von SAP und Hyperion Essbase
- Fließende Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift



- Analysieren, koordinieren und durchführen von Dealer Bonus Berechnungen
- Business Partner des Vertriebs/(Vertriebs-) Managements bei betriebswirtschaftlichen Fragestellungen
- Monitoring und Reporting der laufenden Geschäftsentwicklung
- Mitwirken an Monats-/Quartals-/Jahresabschluss-tätigkeiten und am jährlichen Budgetprozess (Volumen- & Penetrationsplanung)
- Erstellen von Adhoc-Analysen und Präsentationen sowie internen und externen Berichten
- Mitwirken in fachbereichsübergreifenden Projekten bei vertriebs- und controllingrelevanten Themen (z.B. IT-System)
- Fähigkeit, komplexe Sachverhalte anschaulich darzustellen
- Hohes Maß an Teamorientierung und gute Kommunikations-Skills
- Selbständigkeit, Kreativität und Bereitschaft, Veränderungen anzustoßen
- Hohe Einsatzbereitschaft und Zuverlässigkeit

Wir bieten Ihnen:

Wir bieten Ihnen einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit anspruchsvollen, vielseitigen Aufgaben in einem dynamischen Umfeld und ein angenehmes Arbeitsklima. Flexible Arbeitszeiten und zielgerichtete Weiterbildungsangebote sind für uns selbstverständlich. Neben einer attraktiven Vergütung erhalten Sie bei uns auch eine betriebliche Altersversorgung. Wir bieten außerdem ein Fahrzeugüberlassungsprogramm, an dem Sie und bis zu zwei Angehörige teilnehmen können. Zwei Kantinen stehen Ihnen für Ihr Mittagessen zur Auswahl, das wir bezuschussen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer **48-2023-4210**, Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühesten Eintrittstermins per E-Mail an **Career.Germany@toyota-fs.com**.

Sie haben noch Fragen?

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen Simone Niesen gerne unter der Telefonnummer 02234/102-1158 zur Verfügung.

Toyota Kreditbank GmbH
- Personalabteilung -
Toyota-Allee 5
50858 Köln

toyota-bank.de