

Gestalten Sie den Wandel!

Bei Toyota wissen wir, dass große Dinge passieren, wenn gute Ideen geteilt werden. Das führte Toyota bereits zu großen Innovationen. Die Automobil- und Finanzbranche steht vor strukturellen Veränderungen, die urbane Mobilität verändert sich und die Kunden erwarten ein nahtloses digitales Erlebnis. Sie wollen Teil dieser Herausforderung sein und unser Vertriebsteam verstärken? Dann kommen Sie zu uns!

Als europäisch ausgerichtete Bank eines der größten Automobilhersteller weltweit behaupten wir uns seit über drei Jahrzehnten erfolgreich am deutschen Markt, wachsen kontinuierlich weiter und wandeln uns zum automobilen Dienstleister mit zukunftsweisenden Vertriebskanälen und Produkten, wie Online Finanzierung, Car Sharing oder Auto Abonnements. Den Schlüssel zu diesem Erfolg sehen wir in unserer Unternehmensphilosophie, dem innovativen Potenzial und dem Teamgeist unserer Mitarbeiterinnen und Mitarbeiter.

Für unsere Abteilung **Vertrieb** suchen wir zum nächstmöglichen Termin einen

Trainee Vertriebssteuerung (m/w/d)

Kennziffer: 31-2023-5020



Ihr Aufgabengebiet:

- Im Rahmen Ihres 18-monatigen Traineeprogramms werden Sie auf eine spätere Tätigkeit im Vertrieb oder einem dem Gesamtbereich „Markt“ zugehörigem Bereich wie z.B. Produktentwicklung oder Business Development vorbereitet
- Eigenverantwortliche Übernahme von Teilprojekten

Ihr Profil:

- Studium der Wirtschaftswissenschaften, Wirtschaftsinformatik oder des Wirtschaftsingenieurwesens bzw. ein vergleichbarer Abschluss oder
- kaufmännische Ausbildung mit entsprechender Eignung
- Erste praktische Erfahrung in der Automobilbranche wünschenswert
- Begeisterung für das Automobilgeschäft



Toyota Financial Services

- Begleitung unserer Distriktmanager bei Händlerbesuchen
- Praxiseinsätze in den Bereichen Vertriebssteuerung, Produktentwicklung, Business Development und Vertriebsaußendienst sowie in angrenzenden Bereichen zur
- Qualifizierung zur Übernahme einer Position im Gesamtbereich „Markt“
- Koordination der Abstimmungsprozesse zwischen externen Dienstleistern und internen Fachbereichen
- Umgang mit neuester Software und Input zu deren Weiterentwicklung im Bereich Vertriebssteuerung
- Unterstützung angrenzender Fachbereiche im Rahmen Ihrer Ausbildung, um die internen Vertriebsprozesse von der Pike auf kennenzulernen
- Organisatorisches Talent sowie eine eigenständige und strukturierte Arbeitsweise
- Freude an der Arbeit im Team bestehend aus ca. 20 Kolleg*innen
- Freundliches Auftreten sowie hohe Leistungsbereitschaft
- Sehr gute MS-365-Kenntnisse (Excel, Word, Power Point, Teams)
- PowerBI und/oder Microsoft Dynamics - Kenntnisse wünschenswert
- (Zukünftige) Reisebereitschaft
- Gute Englischkenntnisse

Wir bieten Ihnen:

Wir bieten Ihnen einen zukunftsorientierten Arbeitsplatz mit anspruchsvollen, vielseitigen Aufgaben in einem dynamischen Umfeld und ein angenehmes Arbeitsklima. Ihre Entwicklung unterstützen wir mit zielgerichteten Weiterbildungsangeboten. Eine attraktive Vergütung sowie flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege runden unser Angebot ab. Zwei Kantinen stehen Ihnen für Ihr Mittagessen zur Auswahl, das wir bezuschussen.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf die Zusendung Ihrer aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe der **Kennziffer 31-2023-5020** und Ihres frühesten Eintrittstermins per E-Mail an **Career.Germany@toyota-fs.com**.

Sie haben noch Fragen?

Als Ansprechpartnerin steht Ihnen Simone Niese gerne unter der Telefonnummer 02234/102-1158 zur Verfügung.

Toyota Kreditbank GmbH

- Personalabteilung -

Toyota-Allee 5

50858 Köln

toyota.de/karriere/